

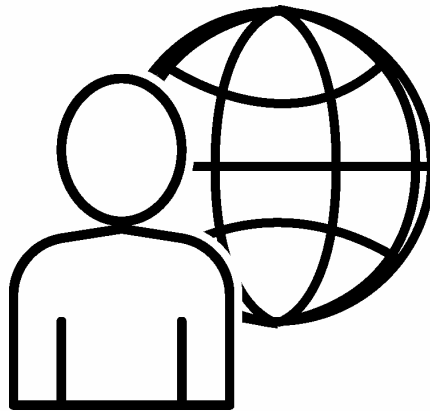
## Module "Mentoring de votre cadre dirigeant dans la région du Moyen-Orient"

Lors d'un process de "Turn Around", d'un changement de direction ou d'une situation critique sur un projet, la session de "Team Building" est très importante.

C'est pour cela que nous proposons une formation pour renforcer l'esprit d'équipe actuel afin que tout le monde puisse passer au niveau supérieur.

### LES OBJECTIFS

- Minimiser l'échec de l'expatriation en ayant une session individuelle avec votre employé(e) clé
- Avoir une vue d'ensemble en prenant du recul sur le poste
- Appréhender les différentes cultures



### PROGRAMME DE LA SESSION

- Compréhension de la Région Moyen - Orient (vues opérationnelles, politiques, économiques)
- Explication sur les différences entre les pays du Golfe
- Analyse / cartographie des intervenants internes et externes afin de limiter les risques d'incompréhension ou d'échecs potentiels lors de discussions importantes
- Discussion sur les défis auxquels sont confrontés les dirigeants dans cette zone
- Comprendre l'importance des "soft factors" dans la région
- Définition du profil culturel d'un "Top Executive"
- Vision sur l'importance de l'intelligence émotionnelle dans les relations au Moyen-Orient
- Préparer un plan d'action pour les prochains mois

**CULTURE**

**BUSINESS**

**FORMATION**

**DÉCOUVERTE**

**MOYEN-ORIENT**

# Durée et lieu

La session se déroule sur une journée complète. Il est possible d'y assister en présentiel (dans toute la France ou dans le pays concerné) ou à distance. Les formations sont disponibles en français ou en anglais.

## PUBLIC

Ce module est spécialement dédié à un niveau "TOP EXECUTIVE" (directeur général du projet / directeur de grands comptes / directeur de pays / vice-président / président) installé récemment au Moyen-Orient.

## POUR QUEL PAYS ?

Émirats Arabes Unis, Arabie Saoudite, Qatar, Oman, Égypte

## QUAND EFFECTUER LA FORMATION ?

L'idéal est de réaliser cette formation 30 jours après la prise du poste dans le pays.

## Nos avantages

- 25 ans d'expérience dans la région avec une exposition dans des pays tels que les EAU, le Qatar, l'Arabie Saoudite, l'Oman et l'Égypte.
- Un bureau à Dubai (TTE Gulf) qui sera un lien local pour vous.

### BUREAU À LYON

Lyon Part Dieu Plaza, 93 rue de la Villette 69003 LYON

### BUREAU À PARIS

4 Place Louis Armand  
Tour de l'Horloge  
75012 Paris

### JEAN-PIERRE LABRY

Fondateur et Président  
Tel: +33 (0)4 20 10 28 43  
E-mail: [jplabry@exportpulse.com](mailto:jplabry@exportpulse.com)

### YASMINE HALIM

Business Developer  
Tel: +33 7 68 97 29 16  
E-mail: [yhalim@exportpulse.com](mailto:yhalim@exportpulse.com)

Montant de la formation à partir de 2 000 €



[WWW.EXPORTPULSE.COM](http://WWW.EXPORTPULSE.COM)

## Témoignages

"C'est vraiment génial d'avoir une telle session avant mon atelier de consolidation d'équipe. Je sais mieux sur quoi me concentrer avec mon équipe"

"Cette session m'a aidé à comprendre comment interagir avec toutes les nationalités qui nous entourent, en particulier avec nos clients. Je vais certainement gagner du temps dans mon travail pour comprendre les relations internes et externes, mais aussi pour mieux interagir avec eux"